



Zakup czy leasing Volvo? Co bardziej się opłaca?

data aktualizacji: 2024.10.13



Volvo to szwedzki producent samochodów, uznawany za jedną z najpopularniejszych marek na rynku. Decydując się na jedno z aut firmy, wiele osób staje przed wyborem: „zakup czy leasing”. Które rozwiązanie okaże się w tym przypadku korzystniejsze?

Zakup Volvo w 2024 roku

Volvo to popularna marka samochodowa, słynąca z **solidnych, praktycznych i bezpiecznych pojazdów**. Samochody producenta cieszą się dużą popularnością zarówno wśród biznesmenów, jak i wśród rodzin poszukujących funkcjonalnego auta na dłuższe wyprawy. Podczas poszukiwań Volvo na sprzedaż, uwagę powinna przyciągnąć oferta popularnego **Automarketu**. Używane modele producenta są tu dostępne w przedziale cenowym **100-340 tysięcy złotych przy wkładzie własnym 5%**. Ostateczna cena zależy od **wybranego modelu oraz rocznika**.

Volvo - leasing pełen korzyści

Leasing samochodowy to forma finansowania pozwalająca na jazdę wybranym samochodem **w ramach umowy leasingu zawartej na co najmniej 24 miesiące**. W trakcie trwania kontraktu to

firma leasingowa pozostaje właścicielem auta, a leasingobiorca **co miesiąc spłaca ustaloną wcześniej ratę**. Na koniec umowy istnieje możliwość:

- wykupienia samochodu na własność;
- przedłużenia umowy z tym samym bądź innym modelem;
- oddania pojazdu firmie leasingowej.

Firmy leasingowe oferują klientom zróżnicowany zakres usług **zależny od wybranego pakietu leasingu**. Przykładowo, biorąc w leasing Volvo z oferty Automarketu, w rozszerzonym pakiecie Comfort leasingobiorca może liczyć na:

- obsługę serwisową w konkretnym limicie kilometrów;
- auto zastępcze na czas ewentualnej naprawy;
- koordynację likwidacji szkód.

Leasingodawca oferuje też **zakup, przechowywanie, wymianę oraz serwis opon**. Samochody wyróżnia nienaganny stan techniczny i wizualny - przykładowo, wszystkie auta marki Volvo, które zakwalifikowały się do programu Volvo Selekt leasing, spełniają **najwyższe standardy producenta**.

Warto wiedzieć!

Zgodnie z danymi Związku Polskiego Leasingu tylko w pierwszym półroczu 2024 r. firmy leasingowe w naszym kraju udzieliły klientom finansowania o wartości 54,2 mld złotych.

Volvo leasing - gdzie szukać?

Poszukując Volvo do leasingu, warto przyjrzeć się ofercie wspomnianego już Automarketu. Obejmuje ona około **130 używanych modeli producenta i kilkadziesiąt aut marki pochodzących z salonu**. Klienci mają do wyboru m.in.:

- Volvo CX60;
- Volvo CX90;
- Volvo V60;

- Volvo S90;

- Volvo EX30.

Raty w przypadku kilkuletnich samochodów (roczniki 2017, 2019) zaczynają się **od 1300 złotych miesięcznie**, z kolei najwyższe opłaty oscylują w okolicach **5 tysięcy złotych** (rocznik 2023). Chcąc wziąć w leasing nowe Volvo, przyszły leasingobiorca musi natomiast przygotować się na ratę w granicach **2-6 tysięcy złotych** w zależności od modelu. Dostępny jest zarówno **Volvo leasing** dla firm, jak i **Volvo leasing dla osób prywatnych** (inaczej leasing konsumencki Volvo).

Kupno czy leasing Volvo - co wybrać?

Trudno jednoznacznie odpowiedzieć na pytanie, które z rozwiązań okaże się korzystniejsze - zarówno zakup, jak i również leasing ma swoje plusy i minusy. Trzeba jednak przyznać, że wybierając pierwszą z opcji, **użytkownik auta ma szansę zaoszczędzić sporo czasu** - to po stronie firmy leasingowej leżą bowiem naprawy, przeglądy i większość obowiązków związanych z pojazdem. W przypadku zakupu Volvo za gotówkę właściciel auta **sam musi pilnować terminów wizyt** w warsztatach i na stacjach diagnostycznych. Kupno samochodu na własność pozwala natomiast na **pełną ingerencję w jego wygląd i wyposażenie** - wybierając leasing, kierowca nie może zmieniać niczego w designie pojazdu. Co jednak ważne, w przypadku leasingu leasingobiorca ma szansę **testować różne modele samochodów**, zmieniając je przy każdym przedłużeniu umowy. Decydując się na kupno droższego modelu Volvo, przyszły właściciel nie ma już możliwości jazdy różnymi samochodami producenta.

A co z kosztami obydwu rozwiązań?

Leasing Volvo wiąże się z koniecznością regularnego spłacania rat. Leasingobiorca może jednak **dopasować ich wysokość do osobistych możliwości finansowych**, wybierając odpowiedni pakiet, limit kilometrów czy wysokość opłaty na start. Przedsiębiorcy mogą też wliczać raty leasingu **do kosztów prowadzenia działalności**. Co więcej, w trakcie umowy auto pozostaje własnością firmy leasingowej, przez co jego wartość **nie wlicza się do podstawy opodatkowania podatkiem dochodowym**. Kupując Volvo za gotówkę, przyszły właściciel musi posiadać określoną ilość pieniędzy, która dla wielu osób nie jest osiągalna. Trzeba jednak zaznaczyć, że w przypadku zakupu samochodu kupujący unika dodatkowych opłat czy prowizji.

Jak widać, stojąc przed wyborem „zakup czy leasing Volvo”, nie tak łatwo podjąć decyzję. Ostateczny wybór zależy od osobistych możliwości finansowych i osobistych preferencji. Jeśli zależy Ci na wygodnym, bezobsługowym rozwiązaniu - zwłaszcza w przypadku dużej firmowej floty samochodów - lepszym wyborem okaże się Volvo leasing konsumencki lub dla firm. Jeżeli natomiast cenisz sobie niezależność i swobodę, w Twoim przypadku to zakup może stanowić korzystniejszą opcję.

Artykuł sponsorowany.